

12 Septembrie

Thursday

Sheraton Hotel

Romania, Bucharest

SOUTH EAST EUROPE
GREEN EPC
CONFERENCE & NETWORKING

Dezvoltarea proiectelor de energie regenerabilă - de la idee la
punere în funcțiune

DESPRE GREEN EPC



South East Europe Green EPC – CONFERENCE & NETWORKING

Este prima conferință de business regională ce dezbate avantajele contractării unui EPC în construcția unei capacități de generare energie din surse regenerabile.

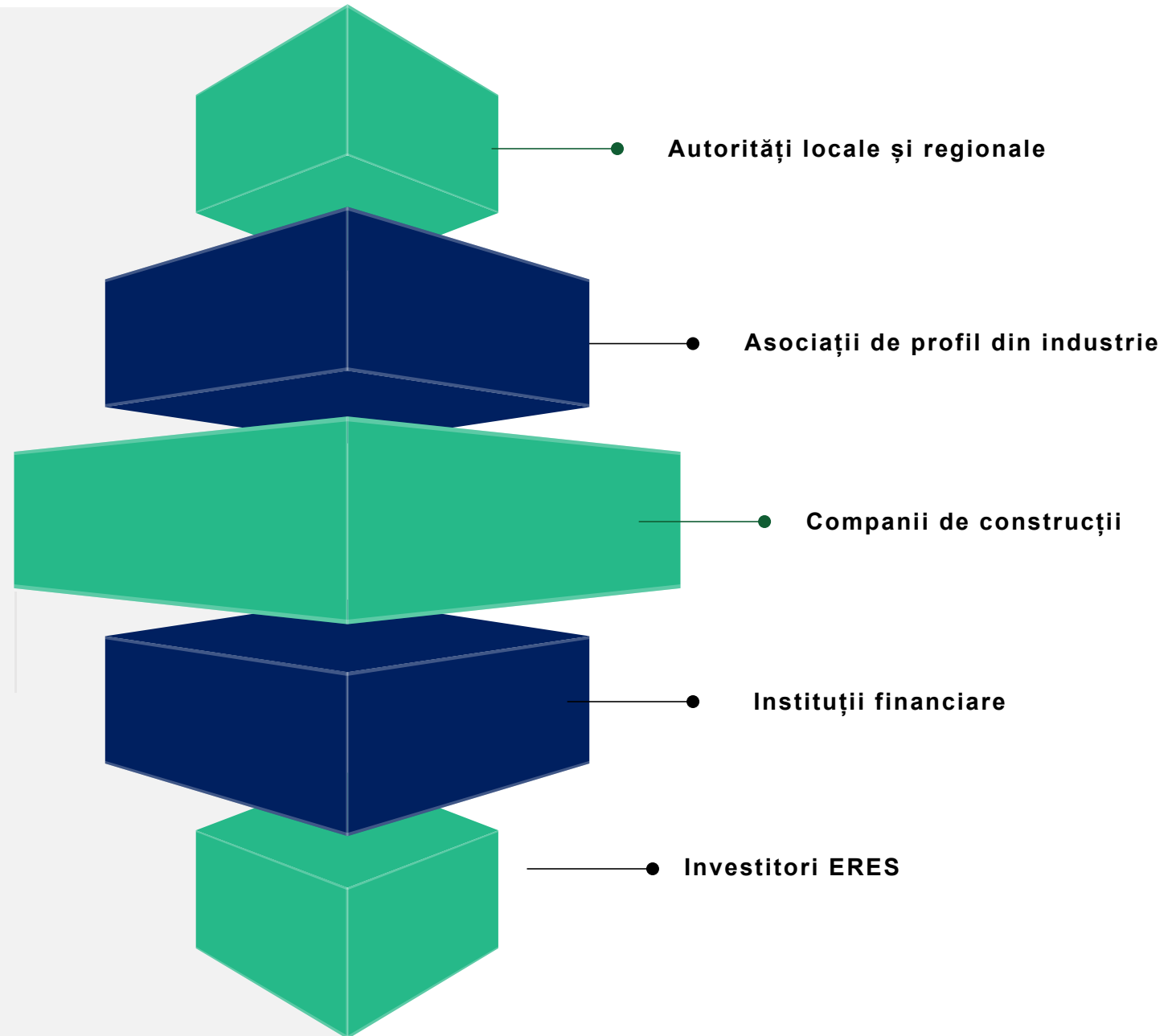
SOUTH EAST EUROPE GREEN EPC facilitează întâlnirile între dezvoltatori de proiecte, investitori din ESRE și companii de EPC, instituții financiare, companii de inginerie care efectuează studii de soluție, case de avocatură din domeniu, consultanți, firme de proiectare, furnizori de echipamente, companii de construcții în infrastructura energetică (rețele de distribuție și transport, stații de transformare), companii O&M.

În cadrul primului eveniment regional dedicat companiilor care vor să dezvolte capacități de producție prin contractarea unui EPC vei afla care sunt cele mai bune practici de parteneriat printr-un astfel de instrument.

SOUTH EAST EUROPE GREEN EPC va crea un spațiu pentru schimbul de informații și networking pentru toți actorii din piața energiei regenerabile.

#GreenEPC

**Vor fi prezenți
la eveniment:**





DESPRE EPC

Contractele EPC

oferă garanția în dezvoltarea unui proiect energetic, prin faptul că investitorul lucrează cu un singur furnizor de servicii care îi implementează toate etapele de construcție a centralei electrice.

Având un singur contractor care să gestioneze EPC, acesta deține controlul asupra fiecărei etape din dezvoltarea proiectului, cu o atentă supraveghere a logisticii, reglementărilor (mediu și HSE) și etapelor de construcție.

Contractorul este responsabil pentru procesul de proiectare, inginerie, achiziție echipamente, construcție, punerea în funcțiune și operare post construcție.



Siguranța unui contract tip EPC este garantată de faptul că investitorul beneficiază de un preț fix, de o dată certă pentru finalizarea proiectului și de garanția că centrala electrică va funcționa la un nivel optim.

The future of EPC

**10.000
MW**

Până în anul 2030 Ministerul
Energiei estimează că se vor pune
în funcțiune aproximativ 10.000 MW.

Rolul contractării unei companii specializate în EPC este de a proteja
investitorii prin contractarea unui singur furnizor de servicii care să
asigure buna desfășurarea a unei investiții în ERES.





De ce să participi la South East Europe GREEN EPC?

#expansiune

Vei începe și suține dezvoltarea afacerii tale pe o piață dinamică, cu cea mai mare rată de creștere a proiectelor ERES din Europa de Sud Est.

#informatii

Vei avea acces la date, statistici și informații de profil prezentate în exclusivitate de către persoane cu putere de decizie din domeniul energiei regenerabile

#networking

Vei întâlni companii de construcții, investitori, operatori de rețea, finanțatori și dezvoltatori de proiecte.



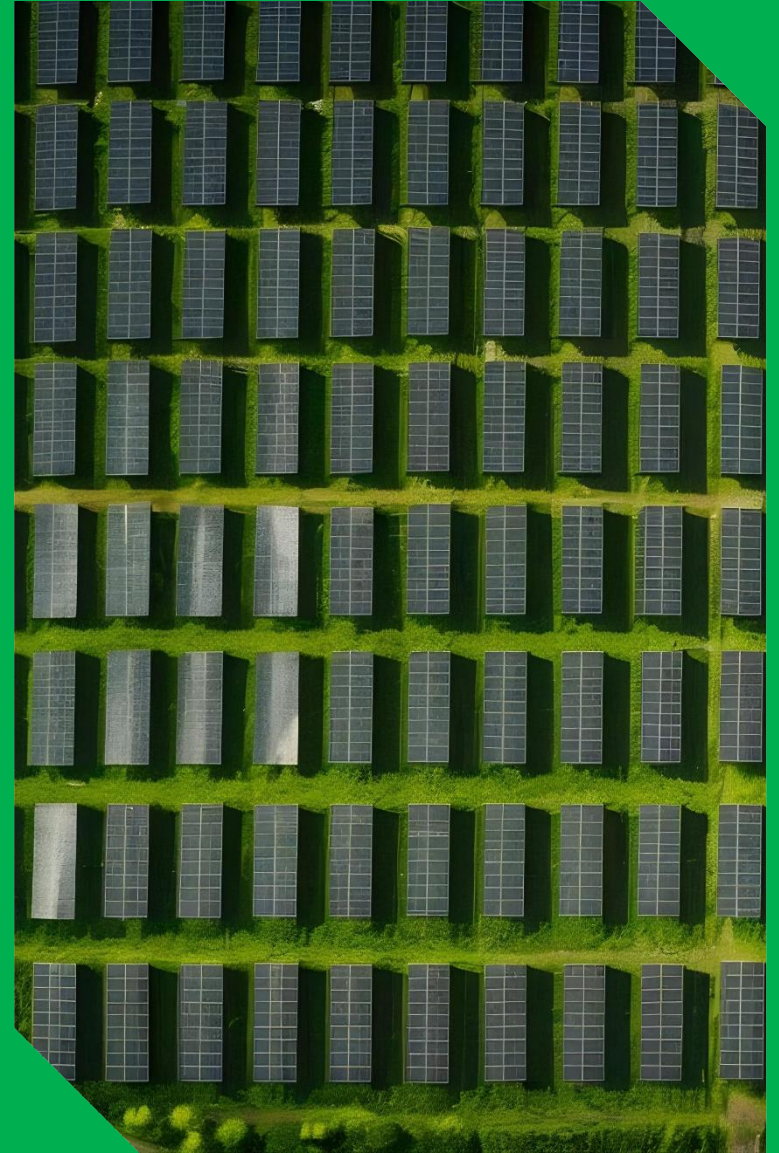


#finanțare

Vei afla care sunt programele finanțate din fonduri europene, sau alte forme de susținere pentru dezvoltarea proiectelor de energie regenerabilă din regiune. La eveniment vor fi prezenti reprezentanți ai instituțiilor financiare și ai fondurilor de investiții

#branding

Vei putea expune produsele și serviciile companiei unui public specializat, în cadrul unui stand de prezentare presonalizat.





Cine participă



Dezvoltatorii și investitorii în proiecte ERES vor întâlni:

- companii EPC atât pentru construcția parcurilor ERES, cât și a infrastructurii specifice de energie
- companii de inginerie care elaborează studii de soluție
- bănci
- fonduri de investiții
- furnizori de echipamente
- companii care asigură O&M



Companiile de EPC vor cunoaște:

- dezvoltatori și investitori în proiecte ERES
- furnizori de echipamente
- companii de inginerie care elaborează studii de soluție
- bănci
- fonduri de investiții
- constructori de infrastructura specifică de energie



Cine participă



Bănci și Fonduri de Investiții vor împărtăși:

- portofoliul și serviciile în rândul companiilor participante
- exemple de “success stories” din domeniul finanțării proiectelor ERES
- programele de finanțare disponibile



Producători de echipamente vor putea:

- să prezinte oferta companiei investitorilor în ERES și companiilor de EPC
- să înceapă dezvoltarea într-o regiune, cu cea mai mare rată de creștere a proiectelor ERES



Cine participă



Consultanți și companii de avocatură vor putea:

- să prezinte know-how companiilor cu privire la cadrul de reglementare relevant pentru dezvoltarea parcurilor până la Ready to Build
- să prezinte liniile de finanțare europeană



Companii care elaborează studii de soluție Companii de proiectare și construcții-montaj energetice:

- Vei întâlni dezvoltatori și investitori în ERES
- Vei întâlni companii de EPC de la companiile de EPC cu care vei începe dezvoltarea afacerii tale pe o piață dinamică, cu cea mai mare rată de creștere
- Vei întâlni operatori de rețea împreună cu care îți poți dezvolta afacerea
- Vei prezenta oferta companiei tale într-o piață în plină expansiune

Teme de discuție

www.epc-events.com



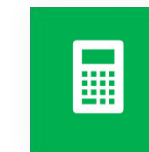
Stimularea investițiilor în producția de energie regenerabilă. Cadrul de reglementare și propuneri legislative.



Bancabilitatea unui proiect ERES



Mecanismele unui contract EPC



Supervizarea derulării unui contract EPC



Clauze post-construcție dintr-un contract EPC

Teme de discuție

www.epc-events.com



Atragerea unui asigurator, respectiv a unui evaluator de risc în contractele EPC



Modernizarea rețelelor de transport și distribuție. Surse publice de finanțare.



Interconectarea regională - mize geostrategice



Soluții moderne pentru conexiunea la rețea



Smart metering și sisteme de "Demand Response"



Agenda **Evenimentului**



9.00 – 9.30 | Cofee break



9:30 – 10:30 | Panel 1: Stimularea investițiilor în producția de energie regenerabilă. Cadrul de reglementare și propuneri legislative.

- Legislație ce conferă predictibilitate investițiilor ERES, cât și pentru dezvoltarea rețelelor
- Cadrul de reglementare existent, propuneri de modificare. Piața europeană de energie (între prezent și viitor)
- Capacitatea de producție ERES necesară României, în contextul majorării consumului de energie electrică (țineți asumate și prognoze realiste)
- Bancabilitatea unui proiect ERES
- Forța de muncă, provocare pentru companiile cu profil de construcții energetice. Proceduri HSE (Health, Safety & Environment)
- Sesiune Q&A

Speakers

Sebastian Burduja, Ministerul Energiei

Iulian Iancu, Membru Comitetul de Reglementare ANRE

Virgiliu Ivan, Director UNO-DEN Transelectrica

Daniela Daraban, Director Executiv ACUE

Cristian Erbașu, Președinte FPSC

Cristian Nacu, Senior Country Officer pentru România și Moldova IFC

Reprezentant BEI



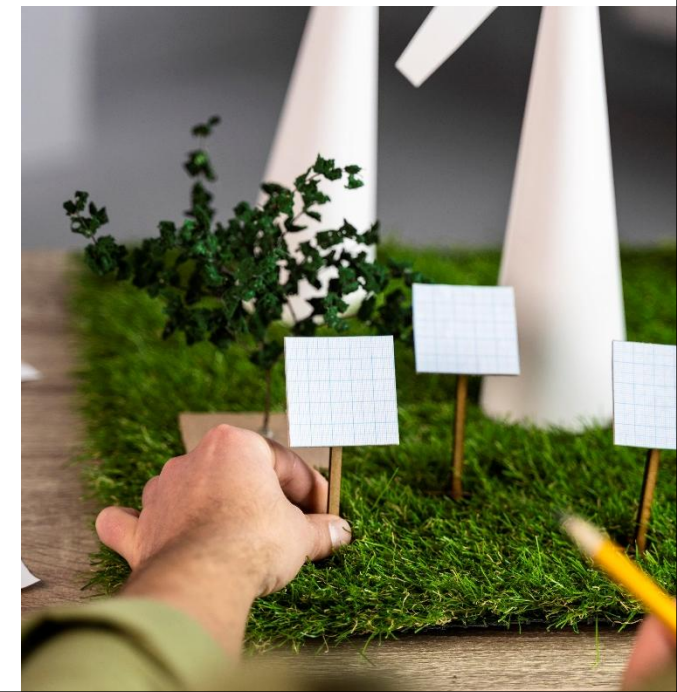
11:45 – 13:00 | Panel 2 - Angajamentele tip EPC, o soluție pentru investitori

- Poveste de succes în implementarea unui EPC
- Etapele dintr-un contract EPC: PROIECTARE – ACHIZIȚIE – CONSTRUCȚIE
- Beneficiile unui manager de proiect extern în supervizarea derulării unui contract EPC
- Beneficiile contractării unui asigurator
- Riscuri ante și post-construcție
- Soluții de monitorizare a investiției după PIF

Speakers

Martin Moise, Prim vicepreședinte PATRES
Liviu Gavrilă, Member of the Executive Board at RWEA
Aurelian Nica, Director Tehnic al Departamentului de Infrastructura Energetică, Sisteme HVAC

Reprezentanți EPC
Reprezentant instituție financiară
Reprezentanți companii de inginerie
Reprezentant asigurator
Reprezentant consultant energie





13.00 – 14.00 Lunch



14.00 – 15.30 | Panel 3 - Necesitatea dezvoltării infrastructurii energetice naționale și regionale

- Necesitatea extinderii rețelelor pentru a susține țintele asumate de producție ERES
- Necesitatea implementării de contoare inteligente, automatizări și a modelului digital de rețea în format GIS
- Necesitatea unor planuri de investiții clare și asumate (cu termene fixe de punere în funcțiune) ale transportatorului și distribuitorilor
- Transparență cu privire la capacitatea disponibilă în SEN. Eliminarea factorului de risc dintr-o investiție ERES (PIF vs ATR)
- Congestii și limitări operaționale
- Creșterea cererii pentru capacități de stocare

Speakers

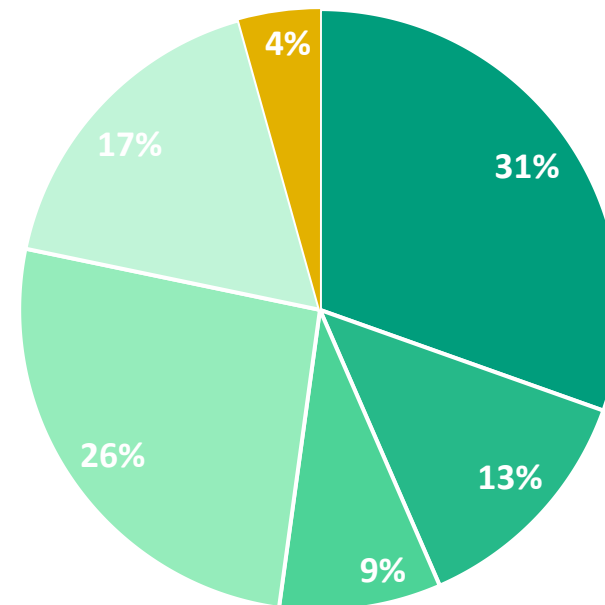
Daniel Balaci, Director Dezvoltare Transelectrica
Reprezentant distribuitor energie
Reprezentant EVN Macedonia
Reprezentant Ukrenergro Ucraina
Reprezentant Moldelectrica
Reprezentant constructor rețele
Reprezentant dezvoltatori și investitori în capacități stocare



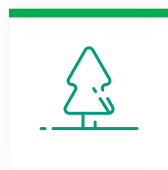
16.00 – 18.00 Networking



Oportunități de promovare



- Investitori și Dezvoltatori
- Consultanți și avocați energie
- Bănci și instituții financiare
- Producători Echipamente
- Companii construcții civile și rețele



SOUTH EAST EUROPE GREEN EPC - CONFERENCE & NETWORKING

este prima conferință de business regională dedicată contractării unui EPC în dezvoltarea și construirea capacităților de generare a energiei din SRE.

Peste 250 de participanți vor fi prezenți, pe 12 septembrie, la evenimentul care îți oferă posibilitatea de a-ți prezenta oferta către viitorii tăi parteneri de afaceri.

DEVINO SPONSOR

South East Europe Green EPC – CONFERENCE & NETWORKING



START

1.500 euro + TVA



PLUS

2.400 euro + TVA



STANDARD

3.300 euro + TVA



POFESSIONAL

4.200 euro + TVA



Basic » 1.500 € + TVA

- ✓ Logo pe toate materiale de promovare (ecran conferință, badge, mape, comunicat de presă)
- ✓ Roll-up în sala de conferință
- ✓ Semnalizare sponsor în site cu logo
- ✓ Pagină de sponsor în site
- ✓ Postare dedicată pe Facebook și LinkedIn
- ✓ 2 invitații



PLUS 2.400 € + TVA

Standul include 1 wave 150 x 200cm, 1 desk, 1 masă întâlniri, 4 scaune, Stand de broșuri, 1 TV pentru prezentări video

- ✓ Logo pe toate materiale de promovare (ecran conferință, badge, mape, comunicat de presă)
- ✓ Stand de prezentare 4 mp
- ✓ Semnalizare sponsor în site cu logo
- ✓ Pagină de sponsor în site
- ✓ Postare dedicată pe Facebook și LinkedIn
- ✓ 4 invitații



Stand Stand de prezentare de 4 mp în zonele de networking

STANDARD 3.300 € + TVA

Standul include 1 wave 300 x 230 cm, 1 desk, 1 masă întâlniri, 4 scaune, Stand de broșuri, 1 TV pentru prezentări video

- ✓ Logo pe toate materiale de promovare (ecran conferință, badge, mape, comunicat de presă)
- ✓ Stand de prezentare 6 mp
- ✓ Semnalizare sponsor în site cu logo
- ✓ Pagină de sponsor în site
- ✓ Postare dedicată pe Facebook și LinkedIn
- ✓ 6 invitații



Stand de prezentare de 6 mp în zonele de networking

PROFESSIONAL »

4.200 € + TVA

Standul include 1 wave 300 x 230 cm, 1 wave 200 x 300 cm, 1 desk, 1 masă întâlniri, 4 scaune, Stand de broșuri, 1 TV pentru prezentări video

- ✓ Logo pe toate materiale de promovare (ecran co badge, mape, comunicat de presă)
- ✓ Stand de prezentare 12 mp
- ✓ Semnalizare sponsor în site cu logo
- ✓ Pagină de sponsor în site
- ✓ Postare dedicată pe Facebook și LinkedIn
- ✓ Speaker în cadrul conferinței
- ✓ 8 invitații



Stand de prezentare de 12 mp în zonele de networking

PARTENER LANYARD »

10.000 € + TVA

- ✓ Logo pe toate materiale de promovare (ecran conferință, badge, mape, comunicat de presă)
- ✓ Stand de prezentare 12 mp
- ✓ Poziționare exclusivă logo pe lanyard
- ✓ Semnalizare sponsor principal în site - Partener lanyard
- ✓ Pagină de sponsor în site
- ✓ Postare dedicată pe Facebook și LinkedIn
- ✓ Speaker în cadrul conferinței



CONTACT US

Eveniment organizat de

CREATIVE
COMMUNICATION

Sales Contact:
Bianca Preda



EMAIL

contact@epc-events.com

www.epc-events.com



PHONE

+40 742 007 159