

SOLUTII IN CONSTRUCTII!

Fiecare zi este o noua zi, un prilej de a fi mai buni, de cunoastere si o sansa in plus pentru aflarea celor mai bune "solutii". Sa ne adaptam in permanenta, sa cautam si sa oferim *solutii in constructii* care sa raspunda necesitatilor partenerilor nostri, ramane provocarea constanta a echipei Sipex, pastrand o atitudine pozitivă in tot demersul nostru.



Cu totii visam sa locuim intr-o casa nou-construita si avem preferinte diferite in privinta suprafetei, a materialelor de constructie si a comunitatii in care vrem sa traim. Materialele inasa si modalitatea de punere in opera si valoare, reprezinta aspectul asupra caruia preferintele se deosebesc cel mai mult.

Acest context a inspirat Sipex Company in permanenta si intensitatea gandului cu care am pornit la "drum" o regasim si astazi, astfel incat, indiferent de ceea ce ne influenteaza activitatea zilnica, prezenta produselor si solutiilor furnizate de noi in proiectele constructorilor si magazinele partenerilor nostri, ramane singura provocare care ne poate consolida pozitia de lider national in distributia materialelor pentru constructii si finisajelor in constructii.

Incepand din 1997, anul fondarii Sipex, compania si-a desfasurat cu succes activitatea in domeniul distributiei materialelor pentru constructii si finisaje, atat in mediile din zona de consum cat si in cele din zona industriala.

Dupa mai bine de 23 de ani de experienta in abordarea relatiilor cu clientii si partenerii nostri, in anticiparea nevoilor acestora, in gasirea solutiilor optime, ideilor care sa corespunda cel mai bine cerintelor lor, Sipex reuseste sa isi atinga obiectivul, devenind astfel – *al doilea distribuitor din Romania* in domeniul materialelor pentru constructii si finisajelor in constructii.

Relatiile puternice cu partenerii nostri, reputatia brand-urilor distribuite, atentia si profesionalismul echipei, preturile competitive, sistemul logistic eficient, toate acestea sunt dovezi tangibile in mentinerea anumitor standarde coerente si accesarea altora noi, atat in privinta potentialului de dezvoltare a afacerii cat si a consolidarii pozitiei Sipex Company pe piata de desfacere a materialelor pentru constructii, In Romania.

Companie

Relatii de parteneriat: Henkel Romania(de peste 20 de ani), Saint-Gobain Construction Products Romania(de peste 15 ani), SANEX SA, Knauf, Austrotherm, Swisspor SA, Baunit Romania, Wienerberger, Tondach Romania, Brikston Construction Solutions SA, Holcim SA, ACO, Holver, Kronospan Trading, Romstal.

În 2017, Meffert A.G devine partenerul companiei Sipex pe piața din România. Din acest moment, timp de 10 ani, compania Sipex va deține licențele *düfa* și *Profitec* pentru România și Bulgaria.

Sipex Company deține în portofoliul său, pe lângă mărcile *düfa* și *Profitec*, mărcile „*Mesterica*” și „*Profit*”(marci proprii).

Dacă în 1997, Sipex și-a început activitatea cu primul spațiu de depozitare și birouri în Ploiești(Prahova), în următorii 10 ani apar toate celelalte 12 puncte de lucru din: Aricestii Rahtivani (Prahova), București, Pantelimon (Ilfov), Focșani, Suceava, Craiova, Rm. Valcea, Cluj, Piatra Neamț, Iași, Timisoara și Brașov.

Ritmul deschiderii noilor centre logistice, susținut de ideea unei poziționări geografice strategice, face posibilă livrarea în condiții optime pe întreg teritoriul României.

Poziția geografică este completată de infrastructura de transport existentă și parcul auto propriu, format din peste 190 de autovehicule din care 100 de autoutilitare asigură transportul și livrarea în timp pentru clienții noștri, în mod constant.

Toate acestea n-ar reprezenta nimic, fără oameni motivați și bine pregătiți! Echipa Sipex numără peste 300 de angajați, structurați în departamente specializate, coordonând activitățile specifice, de la început până la finalizare.

Departamentul de vânzări este format din 80 de colegi dedicați fie canalului de “retail tradițional”, “business to business”, “APR” sau celui reprezentat de “consultanții tehnici”.

Echipa B2B și consultanții tehnici sunt pregătiți și instruiți de către echipele tehnice ale producătorilor iar în cadrul Sipex beneficiază de cursuri specializate în tehnici de vânzare și negociere. Echipa de consultanți tehnici consiliază, în alegerea de către clienți a materialelor necesare lucrărilor, din punct de vedere cantitativ, cât și calitativ și oferă asistență



tehnica in lucrarile de amenajari interioare. Echipa "B2B" impreuna cu consultantii tehnici ofera pachete si solutii tehnice personalizate pe proiecte, cuprinzand o gama completa de produse, servicii specializate pentru firme de constructii, proiectanti, comercianti, arhitecti sau alti specialisti care contribuie la realizarea proiectelor de constructie sau renovare prin produse, expertiza, tehnici, echipamente sau forta de vazare.

Toate echipele de vanzari au la dispozitie sisteme automatizate de vanzare (SFA) care le permit sa fie operativi in ceea ce priveste comenzile si pregatirea acestora pentru livrare.

Departamentul de achizitii se asigura in permanenta ca detine cele mai bune produse, cele mai bune solutii, la cele mai bune preturi si ca acopera toate nevoile clientilor. Se afla in contact permanent cu producatorii, astfel incat sa fie la curent cu ultimele noutati din domeniu in ceea ce priveste produsele si tehnologiile specifice.



Departamentul de logistica asigură suport logistic clienților săi prin rețeaua de depozite, platforme logistice cu flota de camioane și utilaje specializate în transportul și manipularea marfurilor grele, echipate cu macarale hidraulice și tractiune integrală. Un element important pentru partenerii Sipex este că pot fi deservite și proiectele în locații greu accesibile.

Laborator de colorare computerizată (în fiecare centru logistic) în care funcționează mașini de colorat tencuieli decorative, vopsele de dispersii și alchidice în peste 3000 de nuanțe.

Începând cu 2017, Sipex a investit în magazinul online (sipex-online.ro) destinat clienților finali, persoane fizice sau juridice și în dezvoltarea unui portal de vânzări Business to Business destinat partenerilor existenți (www.sipexcomenzi.ro)



Portalul B2B (www.sipexcomenzi.ro) are ca scop simplificarea procesului de vânzare către parteneri și de reducere a costurilor operationale, prin oferirea unor facilități self-service pentru aceștia (istoric comenzi, facturi, scadentare, etc). Portalul este complet integrat cu sistemul nostru informatic pentru preluarea informațiilor de pret și stoc, a facturilor și a informațiilor despre contul partenerului și trimiterea comenzilor spre procesare.

Beneficiile alegerii Sipex Company, sunt:

- **acoperirea de piata si capacitatea de distributie** mare – sustinuta de centrele logistice din Ploiesti, Bucuresti, Focsani, Suceava, Craiova, Cluj, Piatra Neamt, Iasi, Timisoara, Rm.Valcea si (parc auto propriu, laboratoare de colorare, consultanta de specialitate).
- **gama diversificata de materiale** ptr. finisaje in constructii si de solutii in amenajari interioare, necesare pentru finalizarea unei constructii :de la produse uzuale, pana la produse speciale sau profesionale, specifice acestui domeniu, pe care doar anumiți furnizori le pot oferi.
- rol de **punte de legatura** intre producatorii de materiale de constructii si firmele care pun in opera produsele si solutiile complete oferite de acestia.
- Calitatea superioara a **serviciilor conexe** oferite suplimentar activitatii de distributie (informare profesionala si consultanta tehnica adresata atat specialistilor, cat si clientilor, laborator de colorare)
- **capabilitatea de reprezentare** si promovare a unui furnizor nou pe piata din Romania atat pe parte comerciala, tehnica cat si din punct de vedere logistic si distributie.



Clientii nostri sunt firme care contribuie la realizarea de proiecte de constructie sau renovare, segmentati astfel:

- **Comerciantii, recomerciantii:** magazine mici de bricolaj si depozite de materiale de constructii (recomercianti) care au nevoie de produse si solutii complete pentru clientii din localitatile mici din judetele in care suntem prezenti.
- **Constructorii si dezvoltatorii:** firme care executa cladiri rezidentiale, proiecte mari rezidentiale, cladiri publice, lucrari de infrastructura etc. care au nevoie de produse si solutii complete profesionale si o logistica speciala pentru realizarea lucrarilor.
- **Constructiile familiale:** familii care isi construiesc o locuinta.
- **Micii meseriasi:** firme mici de executanti si persoane fizice specializate pe tipuri de lucrari.
- **Intretinerea cladirilor:** institutii de stat sau private (scoli, primarii, fabrici etc) care renoveaza punctele de lucru sau cumpara periodic materiale consumabile si de intretinere care sa indeplineasca caracteristici tehnice impuse de tipul cladirilor in care isi desfasoara activitatea.

Suntem mandri de ceea ce am realizat si pe masura ce devenim tot mai constienti de ceea ce putem realiza, apreciem mai mult cine suntem.